



SALES ACADEMY

Was hat Verkaufen mit Fußball zu tun?
Richtig, beides wird nur dann zum Erfolg führen,
wenn man kontinuierlich und hart trainiert – Im
Team macht es sogar viel mehr Spaß!

by Selmir Suljkanovic



WWW.SH-WACHSTUM.DE



Oftmals trainieren Verkäufer nur dann ihre Verkäuferskills, wenn Sie im Daily Business stecken und mit dem Kunden telefonieren oder einen Vorort-Termin haben. Im Sport, unabhängig von der Liga, wird jedoch genau gegenteiliges getan. Man trainiert nicht am Gegner sondern hat in regelmäßigen Abständen Trainingseinheiten, wo immer ein Coach / Trainer an der Seite ist und das Trainingsverhalten analysiert und Verbesserungsmaßnahmen an die Hand gibt. Nur so werden tatsächlich die Fähigkeiten verbessert und im Spiel effizient eingesetzt.

by Selmir Suljkanovic

HERZLICH WILLKOMEN IN DER SALES ACADEMY

Die Sales Academy ist eine der wirkungsvollsten Vertriebsakademien im deutschsprachigen Raum.

Selmir hat als Verkaufsleiter über 44 Vertriebsteams aufgebaut und in über einem Jahrzehnt mehr als 247 Millionen Euro Umsatz verantwortet. Im Rahmen dieser Zeit ist er, wie niemand sonst, nah am Vertrieb und mit verantwortlich gewesen, die Verkäufer mit den besten Vertriebsstrategien- und Methoden zu empower.

SEINE VERKÄUFER SIND MIT DEN TECHNIKEN BRUTTOEINKOMMENS MILLIONÄRE GEWORDEN!

Das Wissen, was in der Sales Academy by Selmir Suljkanovic vermittelt wird, ist Branchen- und Vertriebskanalunabhängig zu sehen. Egal, ob du im Außendienst tätig bist oder die Akquise per Telefon betreibst. Die Techniken und Methoden sind praxiserprobt und funktionieren bereits nachweislich in über 32 verschiedenen Branchen.



DU WIRST IM
RAHMEN DER
SALES ACADEMY
ZU FOLGENDEM
IN DER LAGE SEIN



- Du wirst dazu **befähigt**, unabhängig ob am Telefon oder Vorort, Tickets im **6-stelligen Bereich** zu verkaufen. **JA, du liest richtig – im 6-stelligen Bereich!**
- Du wirst innerlich HURRA bei Ein- und Vorwänden schreien, weil du mit **Champions-League Methoden** ausgerüstet sein wirst.
- Du erhältst Fragetechniken an die Hand, bei dem der Kunde sich im Rahmen der Beantwortung **das Produkt oder die Dienstleistung anfängt selbst zu verkaufen.**
- Du erhältst Manipulationsstrategien (Manipulation ist etwas Positives und steht für nichts anderes als jemanden zu Steuern), bei dem die **Kunden mit positiven Gefühlen bei dir den Abschluss machen werden.**
- Du erhältst **Vorlagen zu Setting- und Closingskripten**, die du nur noch für dich und deine Branche / Situation anpassen musst. Im Zuge des Coachings wird der Leitfaden nahezu perfekt sein.



- Du wirst mit einem **Champions-League Mindset** ausgestattet, bei dem du **NIE ANS AUFGEBEN** denken wirst.
- Die Macht des Storytellings! Was lieben Kinder? Genau, Geschichten! Und Erwachsene auch! Du erhältst **die besten Storytelling Methoden**, die dich im Verkauf unschlagbar machen werden!
- Kunden kaufen eher weniger, was du sagst sondern viel mehr, wie du etwas sagst. Du trainierst mit absoluten „**Stimmgranaten**“ **deine Tonalität im Verkauf!**
- **Du verbrennst kein Geld mehr**, weil du eben nicht mehr am Kunden trainierst!

FÜR WEN IST DIE SALES ACADEMY **NICHT** GEDACHT?



- Für Jene, die glauben, sie seien schon gut genug und nichts mehr dazu lernen können
 - Für Personen die glauben, alles besser zu wissen
 - Für diejenigen die glauben, sie würden sich durch ein 3-Monatstraining zu einer Vertriebsrakete entwickeln
 - Für alle die glauben, dass Vertrieb etwas mit rumschreien, anbrüllen oder „Hokus Pokus“ zu tun hat
- Meine Verkaufsmethoden stehen für Seriosität und hochpreisige Abschlüsse**

DEINE TRAININGSTAGE IM ÜBERBLICK

by Selmir Suljkanovic

MONTAG, MITTWOCH UND FREITAG JEWEILS AB 17:00 UHR

Montag = Q&A -> Explizite Einwände und Vorwände, Mindset, Kundentypus, Rhetorik, Storytelling, Fragetechniken, Gesprächsführung, Einstieg, Richtiges Zu- und Hinhören

Mittwoch = Leitfadenerstellung- und Optimierung (Du/Sie Formulierung, Negationen, Vorteilsargumentation, Merkmale, SVPNP-Systematik)

Freitag = Rollenspiele -> Practise makes Perfect -> Hier trainierst du anhand realistischer Verkaufsgespräche in einem absolut geschützten Raum mit deinen Coaches!

Buche dir jetzt ein unverbindliches Wachstumsgespräch





DEINE LEISTUNG BEINHALTET

by Selmir Suljkanovic

ZUGRIFF AUF AUFZEICHNUNGEN DER JEWEILIGEN TAGE,
SODASS DU IMMER DEN MAXIMALEN MEHRWERT ERHÄLTST



VORLAGEN, DIE IMMER GRIFFBEREIT SIND (LEITFÄDEN, EIN- UND
VORWANDBEHANDLUNG, FRAGETECHNIKEN, SYSTEMATISIERTE PROZESSE)



3X DIE WOCHE PRAXISTRaining



1 ONLINE KURS IM WERT VON 599,00€ -> VERTRIEBSRHETORIK MASTERCLASS



3X JÄHRLICH LIVE VORORT TRAINING INKL. KAMERACOACHING IN EINER
PREMIUM LOCATION, MIT DER GESAMTEN SALES ACADEMY COMMUNITY



EXKLUSIVE WHATSAPP GRUPPE, FÜR HOCHWERTIGEN AUSTAUSCH UNTEREINANDER



zu 10.000€
einmalig per Rechnung



zu 12x 1.000€
per SEPA-Lastschrift

Die angegebenen Preise verstehen sich zuzüglich des jeweils geltenden Mehrwertsteuersatzes und beinhalten die Teilnahme am Wachstums Mentoring für ein Jahr.





SH WACHSTUMS
GESELLSCHAFT mbH

by Selmir Suljkanovic